

Hårdvarubolag säljer bättre

Hårdvarusäljande bolag är bättre på att sälja än it-konsultbolagen, enligt konsultbolaget Sahlgren & Skog som undersökt säljeffektiviteten hos stora it-bolag i Sverige. Hårdvaruförsäljarna är bättre på att sätta mål och följa upp dem.